

2017.11/30

【第三種郵便物認可】

楽天が一般住宅に旅行者らを有料で泊める民泊事業に本腰を入れ始めた。29日、民泊物件の所では、国内でも世界大手の米エアビーアンドビーが先行する。仲介サービス会社が運営・管理などの業務まで担うのは異例だが、後発の楽天は業務を「丸抱え」することでエアビーを追い上げる。「民泊でも楽天プランに基づいた品質の高さを保証できる」。楽天子会社の楽天LIFULL STAY（東京・千代田）の太田宗亮社長は29日に開いた会見で自信をみせた。新サービスでは物件

楽天、「民泊」丸抱え

全国解禁に先駆けアクセル



先行エアビー追い上げ

これに合わせて民泊の仲介サービスを開始する予定だ。太田社長は「合法で安心な民泊が普及する」と語った。これまで手を出さなかった領域に踏み出した。

2018年6月に予定された差をどう埋めるかは、これまで手を出さなかった領域に踏み出した。

一方で、楽天の負担は重くなる。民泊物件の運営や管理に必要なサービスを持つ。広大な市場を取引こぼさないため、民泊解禁前に追撃態勢を整えに動く。民泊法の号砲が近づくなが、前哨戦はすでに始まっている。

(清水孝輔、諸富聰)

ビジネス
TODAY

業法の簡易宿所の許可を得る必要がある。エアビーエクスペディア子会社の（太田社長）としており、いい物件も多く登録しているようだ。

一方でコンプライアンスを重視する日本企業はなかなか民泊の仲介に手を出せずにいた。民泊法の施行に合わせて許可を得ていない物件の取り締まりも厳しくなる見通し。

日本企業にとっては公平な競争条件が整う。だが、エアビーにつけられれた差をどう埋めるかは、これまで手を出さなかった領域に踏み出した。

一方で、楽天の負担は重くなる。民泊物件の運営や管理に必要なサービスを持つ。広大な市場を取引こぼさないため、民泊解禁前に追撃態勢を整えに動く。民泊法の号砲が近づくなが、前哨戦はすでに始まっている。

(清水孝輔、諸富聰)

される住宅宿泊事業法

6000室の物件を登録

対抗策として楽天が取

り組んだのが海外大手と

スは幅広い。これら業務

の連携だ。楽天の訪日客

の専門業者がいるぐらい

である。そのため中国大手の途家（トゥージア）や米

益の中心は仲介になる

（太田社長）としており、

ホームアウェイとも連携

し、訪日外国人客（イン

ほど見込めなくとも、登

録を増やすために厳しい

道を選んだようだ。

エアビーの推計では、2020年同社の経済効果は約16.8割増えた。民泊利用者が増えれば楽天にとって

が増える。

（清水孝輔、諸富聰）